

## EXCLUSIEVE MOGELIJKHEID VOOR U OM TE GROEIEN !

'De "traditionele" assurantietussenpersoon heeft een probleem. Een groot deel van zijn(/haar) markt verschuift naar het Internet. Dat is een trend die al jaren gaande is, alleen de trend versnelt zich in een extreem rap tempo: in 2006 is de omzet van on-line verzekeren met **79%** toegenomen ten opzichte van 2005.'

Bron: [www.sproutstart.nl/2007/04/intermediair\\_en.html](http://www.sproutstart.nl/2007/04/intermediair_en.html)

Waarschijnlijk heeft u dit al wel vaker gelezen. Maar hoe kunt u hier als assurantie-adviseur of financieel intermediair nu optimaal gebruik van maken? Lees dan snel verder...

Financieel Dossier zet, specifiek voor uw doelgroep, een aantal **internet vergelijk portals** in de markt waaraan u kunt deelnemen. Bij deelname genereert u via deze portals gerichte en kwalitatief hoogstaande leads in uw eigen exclusieve rayon. Daarnaast kunt u produktvergelijkingen maken en direct een offerte met aanvraag naar uw klant mailen.

U hoeft geen dure leads meer in te kopen bij derden, zelf geen marketing inspanningen meer te verrichten, niet te investeren in nieuwe verkoopmedewerkers en toch **groeien!**

### In welke leadportals kunt u deelnemen?

- Overlijdensrisico-Vergelijken.nl
- Uitvaartverzekeringen-Vergelijken.nl
- Woonverzekeringen-Vergelijken.nl
- Verkeersverzekeringen-Vergelijken.nl
- Inkomensverzekeringen-Vergelijken.nl
- Verzekeringspremie-Vergelijken.nl
- Bedrijfsverzekeringen-Vergelijken.nl
- Hypotheektarieven-Vergelijken.nl
- Hypotheekvoorwaarden-Vergelijken.nl
- Hypotheeksparen-Vergelijken.nl
- Pensioensparen-Vergelijken.nl
- Banksparen-Vergelijken.nl

### Wat zijn de voordelen voor u?

- **exclusieve rayon(s)** met circa 43.000 huishoudens
- zelf **kwaliteitsleads** genereren
- vanuit uw website linken naar **eigen kantoorpagina**
- **verkoopkracht** door samenwerking van 164 kantoren
- marketinginvesteringen zijn **transparant**
- toegang tot grote en **groeïende internetmarkt**
- webbased **vergelijgingssoftware** ter beschikking
- perfecte mogelijkheden tot **cross-selling**
- direct **extra opbrengsten**



### Wat zijn de kosten voor deelname in de leadportals?

Voor een bijdrage van maar € 50- (excl. btw) per maand per leadportal kunt u al deelnemen.



Financieel Dossier B.V.  
Internetdiensten  
Velperweg 88  
6824 HL Amhem

T (026) 446 40 42  
F (026) 446 40 43  
Bank 9635401  
KvK 09137262

info@financieeldossier.nl  
helpdesk@financieeldossier.nl  
www.FinancieelDossier.nl  
www.PortalsVergelijken.nl

## KETENINTEGRATIE MOET COMMERCIE ONDERSTEUNEN

*'Internet zal een allesoverheersende rol spelen op het gebied van administratie en communicatie. Via geautoriseerde toegang zal iedere schakel in de keten toegang hebben tot web-based persoonlijke gegevens, dossier, rapportage en statussen. Eenvoudige producten zoals spaarproducten, leningen en verzekeringen zullen door consumenten zelfstandig online afgesloten worden. De adviseur of retailer zal wel een ondersteunende rol, vaak via spraak en beeld via internet, spelen. Dit laatste zal ook het geval zijn bij complexere producten waarbij de adviseur vaak persoonlijk geraadpleegd zal worden.'*

Bron: Geert Jan de Jong, directeur van GeldXpert, InFinance nr.21 - jaargang 10 - 2007

Financieel Dossier wil u graag ondersteunen bij het verwerven en behouden van klanten via het Internet. De nieuwe PORTALS bieden hiervoor de oplossing, zie ook [www.Portals-Vergelijken.nl](http://www.Portals-Vergelijken.nl).

### Interesse in deelname leadportals?

Alles wat u hoeft te doen is onderstaand formulier in te vullen, waarmee u een vrijblijvende optie kunt nemen op het rayon waarbinnen uw kantoor is gevestigd. Aanmelden kan tevens via onze site <http://marketing.financieeldossier.nl>.

*NB. Toewijzing van ieder rayon vindt plaats op basis van tijdstip van aanmelding. Laat deze kans dus niet liggen en beslis snel! Een rayon kan maar 1 keer worden vergeven.*

Ik laat hiermee weten interesse te hebben in het concept en een vrijblijvende optie te willen nemen op 1 of meerdere leadportals van Financieel Dossier BV.

Wilt u zo vriendelijk zijn om het formulier volledig in te vullen.

Naam	_____
Geslacht	<input type="checkbox"/> Man <input type="checkbox"/> Vrouw
Bedrijfsnaam	_____
Bezoekadres	_____
Postcode	_____
Plaats	_____
Telefoon	_____
Email	_____

Portal keuze:	<input type="checkbox"/> Overlijdensrisico-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Bedrijfsverzekeringen-Vergelijken.nl
	<input type="checkbox"/> Uitvaartverzekeringen-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Hypotheektarieven-Vergelijken.nl
	<input type="checkbox"/> Woonverzekeringen-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Hypotheekvoorwaarden-Vergelijken.nl
	<input type="checkbox"/> Verkeersverzekeringen-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Hypotheeksparen-Vergelijken.nl
	<input type="checkbox"/> Inkomensverzekeringen-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Pensioensparen-Vergelijken.nl
	<input type="checkbox"/> Verzekeringspremie-Vergelijken.nl	<input type="checkbox"/> Banksparen-Vergelijken.nl



**U kunt het formulier faxen naar 026 – 446 40 43**

Financieel Dossier B.V.  
Internetdiensten  
Velperweg 88  
6824 HL Arnhem

T (026) 446 40 42  
F (026) 446 40 43  
Bank 9635401  
KvK 09137262

info@financieeldossier.nl  
helpdesk@financieeldossier.nl  
www.FinancieelDossier.nl  
www.PortalsVergelijken.nl